

Craig Venter regala su genoma

El genetista hace pública de forma gratuita la primera secuencia completa de una persona, la suya

EMILIO DE BENITO, Madrid
Para Craig Venter, haberse sometido al escrutinio más riguroso al que pueden llegar sus colegas —la descripción de su genoma— es la última prueba de su confianza en la ciencia, y un intento más de acabar con los recelos que siempre han seguido su trabajo. Venter, que nació en Salt Lake City (Utah, EE UU) el 14 de octubre de 1946, es el primer ser humano que conoce prácticamente toda su dotación genética, tanto la herencia de su padre como la de su madre.

“Soy el primero y probablemente el último”, dijo ayer orgulloso por teleconferencia al presentar el trabajo, que ha dirigido el instituto de investigación que lleva su nombre. La causa de esta unidad es “el dinero y el tiempo que ha costado”: más de tres años y 100 millones de dólares (más de 73 millones de euros), según los cálculos que, a vuelapluma, realizó ayer.

El genetista saltó a la fama a principios de este siglo como director del Proyecto Genoma. Pero el científico abandonó el trabajo —financiado con dinero pú-

blico— para competir contra sus antiguos socios. Para ello creó una empresa, Celera, que consiguió adelantarse en la publicación de los resultados. Pero la apuesta no fue rentable: sus datos tenían menos calidad que los obtenidos por el consorcio público, que, además, los facilitaba gratis.

Aquel genoma, que se anunció a bombo y platillo en 2003, no era el de un ser humano. Estaba formado por fragmentos de ADN —el libro de instrucciones de todos los procesos biológicos— de un grupo de personas. El presentado ayer corresponde sólo a Venter, aunque debe servir a toda la humanidad. Además, se basaba en sólo la mitad de los cromosomas. El de ahora tiene las dos copias: la que ha heredado de su padre y la que le ha transmitido su madre.

Gracias a este trabajo, el investigador sabe que en su familia hay una predisposición al Alzheimer. Pero él no quiso mostrarse preocupado. James Watson, el codescubridor de la doble hélice de ADN, ha dicho que no le importa que se secuencie su genoma si no le dan las malas noticias que



El científico Craig Venter. / MANUEL ESCALERA

éste pueda llevar escritas. Para Venter, en cambio, es una “oportunidad”. “Justo acaba de salir un estudio que dice que el uso de las estatinas [una familia de fármacos que se usa para combatir el colesterol elevado] mejora el desarrollo del Alzheimer y otras demencias asociadas a la edad”, recordó ayer.

Tampoco le preocupa el impacto que la publicación de su

información más íntima pueda tener en su familia. “Todo se ha hecho con todos los permisos”, insistió.

Al contar con la información doble, la materna y la paterna, los científicos han podido comparar los cromosomas masculinos y los femeninos. Y ahí han encontrado la primera sorpresa: el sistema de transmisión de la información genética admite

unos errores, pero no se esperaba que fueran tantos. En la gigantesca cadena de letras químicas (“aggacttaccga...”), las de un progenitor y las de otro no sólo tienen diferencias puntuales (donde uno tiene una A, el otro lleva una G, por ejemplo), sino que hay trozos enteros que se repiten o que faltan. “Hemos encontrado que tengo dos copias de un gen que fabrica una proteína relacionada con el metabolismo en un cromosoma, y que en el otro sólo tengo una”, dijo Venter.

En total, hasta en un 44% de los genes hay diferencias, dijo el científico. Estas variaciones explican la enorme diversidad del ser humano —lo que hace estrictamente cierto que no haya dos personas iguales—. Y, contra los racistas, son una confirmación de que el concepto de raza “es social y no biológico”, advirtió el genetista, ya que la realidad es “una gradación conti-

El estudio revela grandes diferencias entre humanos sin que importe la raza

nua” que no permite asociar rasgos como inteligencia y etnia.

El genoma de Venter está ya disponible en la web de *Public Library of Science* (PLOS), una revista electrónica que quiere ser una alternativa a las clásicas *Science* y *Nature*. Y, en un giro sobre lo que hizo cuando se descifró el primer genoma, Venter y su instituto lo han cedido completamente gratis.

La convención contra la desertificación trata de acordar un plan a 10 años

ÁLVARO DE CÓZAR, Madrid
A la octava va la vencida. Ése es el objetivo de los más de 2.000 delegados de 121 países que ayer comenzaron en Madrid la VIII Convención de la ONU contra la desertificación del planeta. El objetivo es que, tras más de 10 años de reuniones, los Gobiernos se comprometan, por fin, a hacer algo que frene un problema que pone en peligro los medios de subsistencia de 1.200 millones de personas.

Los Príncipes de Asturias, que inauguraron el acto, recogieron este deseo. Siendo ésta la octava convención cabe la pregunta de por qué ninguna de las anteriores alcanzó ese punto. Según los representantes de las ONG que se manifestaron a las puertas del Palacio de Congresos bajo el lema *Una convención sin acción causa desertificación*, la respuesta a esa pregunta está en la falta de compromiso de los países para proporcionar más recursos

contra la degradación de los ecosistemas.

Los manifestantes pidieron que la convención no sufra la muerte silenciosa de las anteriores reuniones de este foro, creado hace más de una década. El portavoz de la conferencia, Rajeb Boulharouf, declaró ayer a este periódico que lo que se busca en esta ocasión es que los 191 países participantes suscriban un plan estratégico para los próximos 10 años. “Es difícil poner de acuerdo a todos. Ha costado mucho tiempo hacer ver que la desertificación es un fenómeno que causa otros problemas como la inmigración. Hay soluciones y éstas consisten en poner más dinero”, señaló.

La tala indiscriminada, el derroche de agua y la erosión del suelo han conseguido causar este efecto en una tercera parte de la superficie terrestre. Los más perjudicados son el continente africano y los países del Mediterráneo, con España a la cabeza.

NOTIFICACIÓN LEGAL
En el Tribunal Superior de Justicia (High Court of Justice)
(Sala de la Cancillería) (Chancery Division)
Tribunal de Sociedades Mercantiles (Companies Court)

Núm. 4971/2007

Con referencia a **New Hampshire Insurance Company**

y

Landmark Insurance Company Limited

y

LA LEY DE MERCADOS Y SERVICIOS FINANCIEROS DE 2000
(FINANCIAL SERVICES AND MARKETS ACT 2000)

POR LA PRESENTE SE NOTIFICA que, el 20 de julio de 2007, New Hampshire Insurance Company ("New Hampshire") y Landmark Insurance Company Limited ("Landmark") solicitaron al Tribunal Superior de Justicia en virtud de la sección 107(1) de la **Ley de Mercados y Servicios Financieros de 2000** que dictara resolución conforme a la sección 111 de dicha ley para aprobar un plan de traspaso a Landmark del negocio de seguros generales de la división del Reino Unido de New Hampshire (el "**Plan**").

Puede obtenerse de manera gratuita una copia de los informes sobre las condiciones del Plan elaborados por un Experto Independiente (de conformidad con la sección 109 de la Ley de Mercados y Servicios Financieros de 2000) (los "**Informes del Experto Independiente**"), así como un comunicado donde se exponen las condiciones del Plan y un resumen de los Informes del Experto Independiente. Para ello, se puede visitar el sitio web <http://www.aigtransfer.co.uk>, escribir a AIG Transfer Team, enviar un correo electrónico a TransferTeam@aig.com, o bien escribir a los Abogados a la dirección que aparece más abajo.

La propuesta de traspaso consistirá en la continuación por parte de Landmark del negocio de seguros generales de la división del Reino Unido de New Hampshire. Dicho traspaso garantizará la continuación, por parte de Landmark o contra ella, de cualquier procedimiento judicial iniciado por o contra New Hampshire que esté relacionado con los derechos y obligaciones respecto del negocio traspasado. Todas las reclamaciones de las que se ha encargado la división del Reino Unido de New Hampshire con anterioridad al traspaso serán continuadas por Landmark una vez traspasado el negocio. Aquellas reclamaciones tramitadas después del traspaso serán gestionadas por Landmark. Como consecuencia de la propuesta de traspaso, todos los contratos relacionados con el negocio traspasado, incluyendo los contratos de reaseguros cedidos, se transferirán a Landmark, independientemente de cualquier restricción sobre el traspaso o solicitud de consentimiento de la otra parte contratante, así como sin desencadenar derechos de prioridad, resolución u otros derechos que pudieran estar contenidos en dichos contratos.

La Solicitud se realiza para que sea vista por un Juez en el Tribunal de Sociedades Mercantiles, Reales Tribunales de Justicia: Companies Court, the Royal Courts of Justice, Strand, Londres, WC2A 2LL, Inglaterra, el 26 de octubre de 2007.

Si tiene alguna pregunta o preocupación respecto de los cambios propuestos, puede llamar al número de teléfono o escribir a la dirección que aparecen en los datos de contacto que se detallan más abajo.

Cualquier persona, incluidos los empleados de New Hampshire o Landmark, que considere pueda verse afectada desfavorablemente como consecuencia de la puesta en práctica del Plan mencionado, puede asistir (en persona o mediante un representante legal con derecho para ejercer la abogacía) y ser escuchada por el Tribunal Superior en la vista de la solicitud. Aquellas personas que pretendan comparecer, así como aquellas que disientan del Plan pero que no pretendan comparecer en la vista, deben realizar una notificación por escrito comunicando su intención de comparecer o su disenso y sus motivos, tan pronto como sea posible, y siempre antes del 24 de octubre de 2007, a Freshfields Bruckhaus Deringer a la dirección que aparece a continuación.

Fecha: 1 de agosto de 2007
Freshfields Bruckhaus Deringer (a la atención de AIG P7 Transfer: for the attention of AIG P7 Transfer) 65 Fleet Street, London EC4Y 1HS (Reino Unido)
Abogados de New Hampshire and Landmark

Datos de contacto
Dirección: AIG Transfer Team, 2-8 Altyre Road, Croydon, CR9 2LG, Reino Unido.
Teléfono: Número de atención telefónica de Transfer: 0845 603 7849 (+44 1702 310560 si llama de fuera del Reino Unido)
Entre las 9:00 y las 17:00 horas de lunes a viernes
Correo electrónico: TransferTeam@aig.com
Sitio web: <http://www.aigtransfer.co.uk>

Observaciones para habitantes de Jersey
Obsérvese que habrá un plan diferente para el traspaso de las pólizas contratadas con los habitantes de Jersey o que residieran en Jersey cuando suscribieron sus respectivas pólizas. Para más información, utilice los datos de contacto facilitados anteriormente.

COMPRAMOS O PERMUTAMOS TERRENOS
en Ávila, Lleida, Murcia, Salamanca, Segovia,
Tarragona, Toledo, Valencia, Valladolid y Zaragoza

En capital o alrededores.
Máximo a 20 km y con una superficie mínima de 25.000 m²
Retribuimos la intermediación. Máxima confidencialidad

900 102 022 / 670 96 37 77